

【住宅領域】スーモカウンター住宅アドバイザー/カウンター社員/全国転勤可能な方

株式会社リクルート 住宅領域 (旧:株式会社リクルート住まいカンパニー)	
<p>業種: ソフトウェア・情報処理、web・インターネット・ゲーム、人材ビジネス、広告、不動産</p> <p>職種: 個人営業、内勤営業・カウンターセールス</p> <p>設立年: 2012年</p> <p>従業員数: 5001名以上</p> <p>上場区分: 未上場</p> <p>勤務地: 北海道、岩手、宮城、福島、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、新潟、富山、石川、長野、岐阜、静岡、愛知、三重、滋賀、京都、大阪、兵庫、奈良、岡山、広島、山口、香川、愛媛、高知、福岡、佐賀、長崎、熊本、大分、宮崎、鹿児島、沖縄</p>	<p>職位: メンバー</p> <p>最終学歴: 高卒以上</p> <p>職種経験: 職種未経験OK</p> <p>業種経験: 業種未経験OK</p> <p>想定年収: 300万円~344万円</p> <p>月給: 22万円~25万円</p>

どのような人を求めているか

<p>必要条件</p> <p>【必須要件】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 社会人経験1年以上 <p>【求める人物像】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ カスタマーのご要望を丁寧にヒアリングし、相談にのれる方 ・ ホスピタリティの高い方 (相手の役に立ちたいという思いが強い方) ・ 自ら積極的に業務改善を行う姿勢のある方 ・ チーム目標に対し、チームみんなで取り組む姿勢のある方 <p>【歓迎】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 営業・販売・接客経験のある方 (カスタマー1人1人に合わせた提案をされた経験) <p>※住宅業界に関する知識が無くても大丈夫です。ご就業後に研修・業務を通じて学んで頂きます。 大切なのは知識よりも、カスタマーの要望を聞き取る力です。(メンバーの8割が就業時住宅業界未経験です)</p>	<p>内定の可能性が高い人</p> <p>20代中盤/女性/大卒/ショップ店長 20代中盤/女性/大卒/サポートセンター 20代後半/女性/大卒/ホテルフロント、プライダル営業</p> <p>書類見送りの主な理由</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 社会人経験が1年未満 ・ 離職期間が半年以上ある方 ・ 休職期間がある方 ・ 日本語ネイティブじゃない方 ・ アルバイト経験のみの方
------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

求人概要

事業内容と今後の事業展開	<p>まだ出会ったことのない情報を、より早く、より近くに届けるために株式会社リクルートは人と情報をつなぐメディア&ソリューションカンパニーです。</p> <p>《事業領域》 新卒採用メディア、中途採用メディア、就職・採用・労務支援、HRエージェント、アルバイト・パート、住まい、マリッジ&ファミリー、自動車、進路、学習、旅行、飲食、ビューティー、業務・経営支援、新規事業・R&D その他、総研</p>
募集背景	増員募集 / 更なる組織強化
PRポイント	<p>リクルート住まいカンパニーのミッション住まいを中心とした暮らしの進化を追求し、幸せな個人や家族をもっと増やすことです。1976年の「住宅情報」の創刊から始まり、「借りる」「買う」「建てる」「リフォームする」「売る」など、一人ひとりに合った住まいとのマッチングを実現するために、ビジネス・プロダクト・サービスを広げ、今後あらゆる人の生活の起点となる「住まい」領域の発展のためにイノベーションを起こしています。</p>
仕事内容この仕事のミッション	<p>スーモカウンターの全国転勤可能な方向けの募集枠です! ※全国転勤が可能な方の募集となります※ 各地のマーケットを知り、住宅アドバイザーとして専門性を身に着けていただけるお仕事です。ご経験、適性を鑑み、配属を決定致します。</p> <p>◆スーモカウンターでの注文住宅や新築マンションに関するアドバイザー業務をお願いします◆</p> <p>具体的には、注文住宅や新築マンション購入を検討しているカスタマーへ、予算や希望に合う建築会社やマンションを無料でご紹介し、 カスタマーの不安や要望を引き出し、中立的な立場で最適なご提案をすることで、人生の大きな選択である「家づくり」をサポートします。</p> <p>★組織・風土★ トップダウンではなく、現場の声でサービスを改善します。 自らやりたいことを元にミッション設定をしています。</p> <p>【チームで協働】個々の接客では、適宜バックヤードに戻って チームや同僚に相談しながら対応していくフローになっていますので、安心して接客ができます。</p> <p>【数字】半期毎に紹介数・契約率・カスタマーアンケートなどを総合的に振り返り、強みを評価し、弱みは克服方法を一緒に考えています。 チームで目標設定の上、達成をチームで目指しています。</p> <p>【女性が多い】20代~40代前半までの女性が活躍中です。</p> <p>【業務改善】 業務改善を積極的に行っております。 日々の業務での気づきをチーム内で共有し、課題解決のための施策を検討していきます。</p>

	<p>「お客様にとって最善の接客・提案ができるようには？」をメンバー間で常に思考します。 個人や店舗内での取り組みで非常に成果が出た場合などは、『MVP』『MVT』として表彰を受け、事業の施策として反映されることもあります。</p>	
現在の組織構成	<p>部署の人数： 配属店舗によって異なる</p>	
給与・年収例	<p>〈給与〉 想定年収：300万円～344万円 月給：22万円～25万円 賞与回数：2回 昨年度賞与実績： インセンティブ：</p>	<p>〈年収例〉 【年収例】 344万円／首都圏：月給25万8500円 320万5000円／関西・東海：月給24万625円 300万円／その他エリア：月給22万5500円</p>
	<p>★首都圏勤務／月給25万8500円（月給24万9453円） <内訳> 基本給：20万129円（19万円3124円） 職務手当：5万8371円（5万6329円）</p> <p>★関西・東海勤務／月給24万625円（月給23万2204円） <内訳> 基本給：18万6290円（17万9770円） 職務手当：5万4335円（5万2434円）</p> <p>★その他エリア勤務／月給22万5500円（月給21万7608円） <内訳> 基準給：17万4580円（16万8470円） 職務手当：5万920円（4万9138円）</p> <p>※職務手当は超過勤務手当35時間相当分 ※カッコ内は試用期間6ヶ月間の金額 ※超過勤務35時間を超える場合は超過勤務手当を別途支給</p>	
勤務地・勤務時間	<p>〈勤務地〉 各地のスーパーモカウナター 店舗一覧http://www.suumocounter.jp/ 主要駅近くのオフィスビルやショッピングセンター内の店舗勤務です。 ※エリアによっては、複数店舗を受け持つことや勤務地以外の店舗にヘルプに行く場合があります。 ※入社後に配属先、勤務地および担当職務の内容は、業務上の都合により変更することがあります。 通勤手段：基本的に公共交通機関を利用 ※特急・高速バス利用は不可。 車通勤は一部店舗限定で可 ※但し社内規定に準じて承認がおりない場合があります。 自社内勤務 転勤の可能性：なし</p>	<p>〈勤務時間〉 09:00～18:00 夜間勤務：なし 月間平均残業時間：20時間以下</p>
	<p>〈補足情報〉 標準労働時間帯：9時00分～18時00分 休憩時間：原則60分 ◆フレックスタイム制 1日の標準労働時間は8時間としており、出・退勤時間は、各自の職務内容と自由裁量に委ねていますが、店舗の開店・閉店時間によって勤務時間が異なります。 ※平均出社時刻（9:00～10:00）</p>	
休日休暇・受動喫煙対策・福利厚生	<p>〈休日休暇〉 休日：週休2日（土日以外） 年間休日：145日 休暇制度：年末年始休暇、夏季休暇、GW休暇、特別休暇、慶弔休暇、産休・育休、リフレッシュ休暇、有給休暇、介護休暇 補足情報：週休2日制（店舗によって異なりますが、平日火・水・木のお休みが多いです） 年間休日 145日（会社休日 140日+指定休5日） ※夏季・年末休暇はシフトによって各7～9連休程度 休日出勤は原則ありません 有給休暇：入社日から、15日間（うち5日は指定休として消化）付与</p>	<p>〈受動喫煙対策〉 受動喫煙対策の有無：対策あり 受動喫煙対策について：禁煙 特記事項：</p>
	<p>〈福利厚生・諸手当〉 社会保険完備、交通費支給、健康診断、家族手当、役職手当、資格手当、退職金制度、資格取得制度、持株会制度 補足情報：▼諸手当 深夜・休日勤務手当、追加割増手当、通勤交通費(当社規定による)ほか ▼その他諸制度 育児休職制度・介護休職制度・看護休暇制度</p>	

選考情報

選考情報	〈選考に関して〉 カジュアル面談の有無：あり 会社説明会の有無：状況に応じてある 適性テストの有無：あり	〈選考フロー〉 書類選考 → 1次面接 → SPI → 最終面接 ※補足 SPI受検のご依頼と最終面接調整は同時に実施
	〈補足情報〉 注意点①：SPIの受検期日は「面接の2営業日前終日」もしくは「SPIご案内から10日後の22時まで」のどちらか早い方となります。 なお、最終面接日の2営業日前までに受験が完了していない場合は、最終面接を再調整とさせていただきます。 注意点②：SPIが基準に満たない場合はそしてお見送りとなります。是非対策のうえSPI受検に臨んで頂きますよう、候補者様にお伝えお願い致します。	

会社情報

会社名	株式会社リクルート 住宅領域（旧：株式会社リクルート住まいカンパニー）
会社HP	https://www.recruit.co.jp/
本社所在地	千代田区丸の内1-9-2 グラントウキョウサウスタワー
業種	ソフトウェア・情報処理、web・インターネット・ゲーム、人材ビジネス、広告、不動産
設立年	2012年
従業員数	5001名以上
上場区分	未上場
平均年齢	34.8歳
男女比率	6:4

求人提供元 有料職業紹介事業者について

事業者名	株式会社circus communications
本社所在地	東京都港区六本木2-2-6 六本木福吉町ビル2階
有料職業紹介許可番号	13-ユ-312556

※応募意思を頂いた段階で、上記事業者へ特定個人情報の開示がされますことを、予めご了承ください。

- ・本求人票に記載されている労働条件等の情報は、労働契約締結時の労働条件と異なる場合がありますので、ご相談いただけますと幸いです。
- ・本求人票には一般には公開されていない情報も含まれておりますので、第三者への提供・転送を禁止させて頂いております。